Hamburg im Juni 2025

**Gemeinsam in die Zukunft – Lassen Sie uns jetzt kooperieren!**

**Ihr Partner für exklusive Yacht- und Interior Design Lösungen!**

Sehr geehrte Damen und Herren,

ich freue mich, Ihnen einen umfassenden Einblick in die Entwicklung der **KREMA Yachtservice & Interior Design GmbH** zu geben und gleichzeitig die Möglichkeit einer für beide Seiten höchst profitable Zusammenarbeit zu eröffnen. Denn wir sind überzeugt: Kooperationen fördern Innovation, stärken Gemeinschaften und ermöglichen es uns, Herausforderungen gemeinsam erfolgreich zu meistern.

Unsere Unternehmensgeschichte ist geprägt von Herausforderungen, die wir durch innovative Projekte erfolgreich gemeistert haben und die unser Unternehmen maßgeblich vorangebracht haben. Gegründet wurde die **KREMA Yachtservice & Interior Design GmbH** von Eugen Kretschmann, um meine langjährige Erfahrung als Tischlermeister in den Yachtservice einzubringen. Durch die Entwicklung individuell angefertigter Spezialwerkzeuge und innovativer Lösungen im Bereich der Ausstattung von Megayachten haben wir uns als zuverlässiger Partner für maßgeschneiderte Lösungen und Sonderanfertigungen für anspruchsvolle Kunden etabliert.

Ein besonderes Highlight ist unser flexibler mobiler Service, der jederzeit auf Abruf bereitsteht, um Ihre individuellen Wünsche schnell und effizient umzusetzen. Im beigefügten Projektüberblick finden Sie eine Auswahl an Yachten und Schiffen, auf denen wir bereits unsere Expertise und unseren unverwechselbaren Stil unter Beweis gestellt haben.

Vertrauen Sie auf **KREMA** – für individuelle Lösungen und höchste Qualität im Yachtservice und im Interior Design.

Zusätzlich haben wir die **IAS Innen Ausbau Service GmbH** gegründet, die den Innenausbau für Landratten übernimmt. Dabei setzen wir denselben hohen Qualitätsanspruch in die Innenraumgestaltung von Häusern und Gebäuden unserer Kunden um. Selbstverständlich bieten wir auch alle erforderlichen Planungsleistungen an, um die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden optimal zu erfüllen.

Die COVID-19-Pandemie und der Kriegsausbruch haben unser Geschäft vor große Herausforderungen gestellt. Dennoch haben wir diese Zeit genutzt, um innovative Projekte voranzutreiben und unsere Kompetenzen in neuen Bereichen zu erweitern. Anstatt passiv zu bleiben, haben wir unsere Kreativität eingesetzt, um nachhaltige und zukunftsorientierte Lösungen zu entwickeln.

**Zu unseren wichtigsten Initiativen zählen:**

* + **Entwicklung eines Terminalkonzepts für innerstädtische Drohnen-Flugplätze** in Zusammenarbeit mit der Hochschule für Angewandte Wissenschaften (HAW) Hamburg. Dieses Projekt wurde bereits auf dem Gemeinschaftsstand der Hamburg Aviation e.V. beim ITS-Weltkongress 2021 präsentiert und zeigt unser Engagement für innovative Mobilitätslösungen
  + **Revitalisierung des Europa-Centers in Berlin** bei der wir unsere Expertise im Innenausbau und Design einbringen, um bestehende Immobilien aufzuwerten und nachhaltige Nutzungskonzepte zu entwickeln
  + **Konzeption eines Generationenwohnprojekts – Urbanes Leben im Grünen,** das auf nachhaltigen Bauweisen basiert und soziale Nachbarschaften fördert – ideal für Familien und Menschen, die in einer grünen, gemeinschaftlichen Umgebung leben möchten
  + **Planung eines Wohn- und Pflegezentrums**auf einem 12.500 m² großen Grundstück, das den Bedürfnissen älterer Menschen gerecht wird und innovative Ansätze im betreuten Wohnen integriert

Diese Projekte spiegeln unsere Fähigkeit wider, flexibel auf Herausforderungen zu reagieren und neue Geschäftsfelder zu erschließen. Durch diese Maßnahmen haben wir unsere Position gestärkt und sind bestens für die Zukunft aufgestellt.

**Was hat sich seitdem getan?**Wir haben unseren Fokus auf unser Kerngeschäft gelegt, das durch unsere Alleinstellungsmerkmale geprägt ist:

* + Hochwertiger Innenausbau & Interior Design
  + Yachtservice & Yachtsolutions

**Um diese Ziele zu erreichen, setzen wir folgende Maßnahmen mit dem Einsatz der künstlichen Intelligenz um:**

* + Umstrukturierung von Festangestellten zu einem Netzwerk aus Freelancern, um flexibel auf Projektanforderungen reagieren zu können
  + Reduzierung unserer Büroflächen, um Effizienz und Kosten zu optimieren
  + Ausbau der Digitalisierung in Bereichen wie Auftragsmanagement, Buchhaltung und Kommunikation, inklusive der Ausstattung unserer Freelancer mit iPads
  + Überarbeitung unseres Marketingkonzepts, inklusive neuer Webseiten, Vertriebsunterlagen und der Einführung von Social-Media-Kanälen
  + Planung eines Vertriebsnetzwerks durch freie Handelsvertreter, um unsere Reichweite zu erhöhen

Natürlich gab es auch Herausforderungen, die wir erfolgreich gemeistert haben. Insgesamt blicken wir äußerst positiv in die Zukunft. Durch die stetige Anpassung an die Bedürfnisse des Marktes haben wir uns als innovativen und nachhaltigen Partner positioniert.

Gerne stehe ich Ihnen für weitere Informationen zur Verfügung und freue mich auf einen gemeinsamen Austausch.

Vielen Dank für Ihr Interesse.

Ich würde mich sehr über eine erfolgreiche Zusammenarbeit freuen.

Mit freundlichen Grüßen,

Ein Bild, das Handschrift, Schrift, Kalligrafie, Typografie enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Ihr Eugen Kretschmann  
Gründer & Handlungsbevollmächtigter

**KREMA** Yachtservice & Interior Design GmbH